



## **Informe de la Administración**

**Julio 2024**

Una vez terminado el proceso de reestructuración financiera a fines del año pasado, a partir de comienzo de este año, la compañía retomó gradualmente su actividad comercial referida a la colocación de créditos.

De esta manera, se retomó la relación comercial con nuestros concesionarios a nivel nacional e incluso se han ido incorporando nuevas relaciones comerciales a nuestro portafolio (por ejemplo, se creó una nueva unidad de negocio con foco en financiamiento de autos usados que cubre la red de dealers medianos a nivel nacional). Gracias a lo anterior, el flujo de nuevas colocaciones ha venido aumentando mes a mes de acuerdo con lo presupuestado.

Lo anterior nos ha permitido frenar la caída en el tamaño de la cartera de colocaciones arrastrada desde el año 2023. Es más, mayo fue el primer mes que tuvimos un crecimiento en la cartera y un crecimiento en los ingresos.

A nivel de riesgo de crédito, hemos tenido un año de muy buen desempeño, ya que, si bien hemos aumentado el flujo de colocaciones, esto ha sido manteniendo sanas políticas de admisión y de cobranzas a los clientes que han ingresado a nuestro portafolio. Todas las métricas de morosidades tempranas han tenido disminuciones durante los primeros cinco meses del año. Es así como los indicadores de morosidad entre 1 y 180 días han caído 625 puntos base, equivalente a MM\$5.449 menor en comparación con el cierre de diciembre de 2023. Esta caída equivale a un 35% de la cartera en mora en los tramos tempranos de morosidad lo que anticipa una mejora sustancial en el cargo por riesgo para los próximos 12 meses.

Atentamente,

**Gerente General**

**Global Soluciones Financieras S.A.**